

Nous recrutons un commercial démonstrateur

Vous avez le goût du terrain, de la technique et du contact client ?

Vous souhaitez évoluer dans un environnement innovant autour de la robotisation du nettoyage professionnel ? Rejoignez RDV FRANCE et participez activement au développement de solutions performantes et modernes.

Secteur d'intervention :

Vous intervenez sur un large périmètre :

Hauts-de-France, Île-de-France, Centre-Val de Loire, Normandie, Bretagne et Nord-Est

Vos missions :

Au sein de l'agence RDV FRANCE, vous êtes un véritable ambassadeur des solutions de nettoyage professionnel :

- Développer et fidéliser un portefeuille clients sur votre secteur
- Prospecter de nouveaux clients et identifier les opportunités commerciales
- Réaliser des démonstrations terrain de robots autolaveuses
- Accompagner les essais, mises en route et prises en main chez les clients
- Conseiller les utilisateurs sur les solutions techniques adaptées à leurs besoins
- Valoriser les performances des équipements auprès des prospects et clients
- Assurer un suivi régulier afin de développer la relation commerciale
- Remonter les informations terrain (besoins clients, concurrence, tendances marché)
- Contribuer activement à l'atteinte des objectifs commerciaux de l'agence



Profil recherché :

- BTS (commerce, technique, maintenance ou équivalent)
- Forte appétence pour le terrain et les déplacements fréquents
- Aisance relationnelle et sens du service client
- Intérêt pour les solutions techniques et les produits innovants
- Motivation, curiosité et envie d'apprendre un métier complet
- Permis B indispensable (déplacements quotidiens + découchages)
- 3 ans d'expérience réussie dans la même entreprise

Conditions proposées :

- Poste itinérant avec nombreux déplacements et découchages
- Véhicule utilitaire mis à disposition
- Carte essence et télépéage fournis
- Contrat 39h hebdomadaires
- Environnement dynamique, formateur et orienté innovation

